

**Государственное бюджетное профессиональное
образовательное учреждение
Краснодарского края
«Краснодарский торгово-экономический колледж»**

**Специальность
38.02.04 Коммерция (по отраслям)**

*Срок обучения на базе 9 классов – 2г. 10 мес.
Квалификация по диплому: Менеджер по продажам
Свидетельство: Агент коммерческий*



Менеджер по продажам управляет продвижением товаров и услуг к клиенту, а также координирует распределение продаж, на основе статистических данных отслеживает предпочтения потребителей.

Содержание деятельности менеджера по продажам:

- руководство продвижением продуктов и услуг к потребителю;
- координирование распределения продаж, оценивание рыночных потенциальных и существующих торговых точек;
- разработка и обеспечение реализации мероприятий по организации и созданию сети сбыта товаров;
- анализ объемов продаж и подготовка отчетов по результатам анализа для представления вышестоящему должностному лицу.

Профессионально важные качества специалиста:

- коммуникативные и организаторские способности;
- умение находить деловой подход к клиенту;
- умение заинтересовать и выгодно сделать предложение, быстро принимать решения;
- инициативность, высокая работоспособность;
- энергичность;
- настойчивость.

За время обучения обучающиеся изучают:

а) общепрофессиональные дисциплины:

- -экономика организации;
- статистика;
- менеджмент (по отраслям);
- документационное обеспечение управления;

- правовое обеспечение профессиональной деятельности;
- логистика;
- бухгалтерский учет;
- стандартизация, метрология и подтверждение соответствия;
- безопасность жизнедеятельности.

б) профессиональные модули:

- организация и управление торгово-сбытовой деятельностью;
- организация и проведение экономической и маркетинговой деятельности;
- управление ассортиментом, оценка качества и обеспечение сохраняемости товаров.

Обучающиеся проходят **производственную практику** на предприятиях торговли: ООО «Окей», ЗАО «Тандер», ООО «Метро Кэш энд Керри» и других. **Учебную практику** - в буфетах, баре и учебных лабораториях колледжа, кафе Премиум «Лицей».

Форма государственной итоговой аттестации – защита выпускной квалификационной работы в виде дипломной работы.

Менеджер по продажам может трудоустроиться:

- в рекламных агентствах;
- торгово-производственных компаниях;
- компаниях сферы услуг;
- коммерческих отделах и отделах привлечения клиентов средних и крупных компаний;
- магазинах;
- фирмах - изготовителях;
- частных производствах.

Получение дополнительных рабочих профессий

В период обучения в колледже можно получить рабочие профессии продавца продовольственных и непродовольственных товаров.

Менеджер по продажам – работа для молодых красивых и энергичных людей (но кто себя к таким не относит?)